

POLITIQUE DE SOUTIEN AUX ENTREPRISES

(POLITIQUE D'INVESTISSEMENT COMMUNE FLI/FLS)

MRC DE L'ÉRABLE



ADOPTÉE LE 16 septembre 2015
Reconduite le 14 mars 2018

Table des matières

1.	FONDEMENTS DE LA POLITIQUE.....	1
1.1	La mission de la MRC de L'Érable par le développement économique de L'Érable ..	1
1.2	Fonds de développement des territoires	1
1.3	Mission des fonds	1
1.4	Principe.....	1
1.5	Support aux promoteurs	2
1.6	Financement.....	2
2.	CRITÈRES D'INVESTISSEMENT	2
2.1	La viabilité économique de l'entreprise financée	2
2.2	Les retombées économiques en termes de création d'emplois	2
2.3	Les connaissances et l'expérience des promoteurs	2
2.4	L'ouverture envers les travailleurs.....	2
2.5	La sous-traitance et la privatisation des opérations.....	3
2.6	La participation d'autres partenaires financiers	3
2.7	La pérennisation des fonds.....	3
2.8	Suivi des dossiers.....	3
3.	POLITIQUE D'INVESTISSEMENT.....	3
3.1	Projets admissibles.....	3
3.2	Entreprises admissibles	4
3.3	Secteurs d'activité admissibles	5
3.4	Dépenses admissibles.....	5
3.5	Plafond d'investissement	6
3.6	Type d'investissement	7
3.7	Taux d'intérêt.....	7
3.8	Mise de fonds exigée.....	9
3.9	Moratoire de remboursement du capital.....	9
3.10	Remboursement	9
3.11	Paiement par anticipation	9
3.12	Recouvrement	10
3.13	Autres obligations de l'entreprise	10
3.14	Frais de dossiers	10
4.	ENTRÉE EN VIGUEUR.....	10
5.	DÉROGATION À LA POLITIQUE.....	10
6.	MODIFICATION DE LA POLITIQUE	11
7.	SIGNATURES.....	11
	Annexe 1 – Entreprise d'économie sociale	12
	Annexe 2 – FLI – volet développement Relève Entreprise	13
	Annexe 3 – FLI – volet développement Économie sociale.....	15
	Annexe 4 – FLI – volet développement Jeunes promoteurs	17
	Annexe 5 – Offensive de financement – secteur manufacturier	19
	Annexe 6 – Offensive de financement – commerces & services.....	23
	Annexe 7 – Offensive de financement à court terme– entreprises en croissance	26

POLITIQUE DE SOUTIEN AUX ENTREPRISES

La MRC de L'Érable gère le Fonds local d'investissement (FLI) et le Fonds local de solidarité (FLS), ci-après désignés «**Fonds locaux**». Les dossiers sont analysés par le comité d'investissement commun.

1. FONDEMENTS DE LA POLITIQUE

1.1 La mission de la MRC de L'Érable par le développement économique de L'Érable

Pour la MRC de L'Érable, le développement économique et social passe par la réalisation concrète de projets menés par les entreprises ou la communauté.

Par l'entremise de la MRC de L'Érable, les entreprises bénéficient des services-conseils, des connaissances et de l'accompagnement d'une équipe portée sur l'action.

L'équipe multidisciplinaire, soucieuse de mettre à profit son expérience au service de la communauté, vise à développer l'économie et contribuer à la qualité de vie, tant dans la mise sur pied de projets que dans le déploiement d'efforts pour soulever les forces du milieu et les promouvoir.

1.2 Fonds de développement des territoires

La présente politique trouve sa source dans l'entente relative au Fonds de développement des territoires conclue entre le ministère des Affaires municipales et de l'Occupation du territoire (MAMOT) et la MRC de L'Érable.

La présente politique précise l'offre de service de la MRC en lien avec le soutien des entreprises, ses critères d'analyse, ses seuils d'aide financière et ses règles de gouvernance.

La MRC de L'Érable offre aux entreprises du territoire des services-conseils, du financement, l'expertise d'un réseau de contacts, de la promotion et du développement de projets lorsque nécessaire.

1.3 Mission des fonds

La mission des « **Fonds locaux** » est d'aider financièrement et techniquement les entreprises nouvelles et existantes afin de créer et de maintenir des emplois sur le territoire de la MRC de L'Érable.

1.4 Principe

Les « **Fonds locaux** » sont des outils financiers aptes à accélérer la réalisation des projets d'entreprises sur le territoire et, en ce sens, ils interviennent de façon proactive dans les dossiers.

Les « **Fonds locaux** » encouragent l'esprit d'entrepreneuriat et leur tâche de développement consiste à supporter les entrepreneurs dans leurs projets afin de :

- créer et soutenir des entreprises viables;
- financer le démarrage, l'expansion ou l'acquisition d'entreprises;
- supporter le développement de l'emploi;
- contribuer au développement économique du territoire de la MRC de L'Érable.

1.5 Support aux promoteurs

Les promoteurs qui s'adressent aux « **Fonds locaux** » sont en droit de s'attendre à recevoir le soutien, les conseils et l'aide technique appropriés à leurs projets. À cet égard, la MRC de L'Érable à titre de gestionnaire des « **Fonds locaux** » assure ces services de soutien aux promoteurs.

Le mentorat des projets, surtout dans le cadre d'une entreprise en démarrage, est un excellent moyen d'accroître les chances de réussite et ainsi bonifier un dossier. Cette formule est encouragée par les « **Fonds locaux** » dans leurs dossiers d'investissement.

Toujours dans le but d'accroître les chances de réussite et ainsi bonifier un dossier, il sera possible de soumettre au promoteur, principalement en démarrage, un test qui mesurera son potentiel entrepreneurial.

1.6 Financement

Les « **Fonds locaux** » interviennent principalement au niveau d'apport de fonds dans les entreprises. Les financements ont généralement pour but de doter ou d'assurer l'entreprise du fonds de roulement nécessaire à la réussite d'un projet.

L'aide financière des « **Fonds locaux** » est donc un levier essentiel au financement permettant d'obtenir d'autres sources comme un prêt conventionnel d'une institution financière, une subvention, une mise de fonds ou autre capital d'appoint.

2. CRITÈRES D'INVESTISSEMENT

2.1 La viabilité économique de l'entreprise financée

Le plan d'affaires de l'entreprise doit démontrer un caractère de permanence de rentabilité, de capacité de remboursement et de bonnes perspectives d'avenir.

2.2 Les retombées économiques en termes de création d'emplois

L'une des plus importantes caractéristiques des « **Fonds locaux** » est d'aider financièrement et techniquement les entreprises afin de créer et de maintenir des emplois dans chaque territoire desservi par la MRC de L'Érable.

2.3 Les connaissances et l'expérience des promoteurs

La véritable force de l'entreprise repose sur les ressources humaines. En ce sens, les promoteurs doivent démontrer des connaissances et une expérience pertinentes du domaine ainsi que des connaissances et aptitudes en gestion. Si une faiblesse était constatée, le comité d'investissement commun (CIC) devrait s'assurer que les promoteurs disposent des ressources internes et externes pour l'appuyer et le conseiller.

2.4 L'ouverture envers les travailleurs

L'esprit d'ouverture des entreprises envers leurs travailleurs et leur approche des relations de travail sont également pris en considération dans l'analyse d'une demande de financement.

2.5 La sous-traitance et la privatisation des opérations

Les « Fonds locaux » ne peuvent être utilisés afin d'investir dans des entreprises exerçant des activités visant uniquement la sous-traitance ou la privatisation des opérations ou de certaines opérations, qui auraient uniquement pour effet de déplacer une activité économique et des emplois d'une organisation à une autre.

2.6 La participation d'autres partenaires financiers

L'apport de capitaux provenant d'autres sources, notamment l'implication minimale d'une institution financière et la mise de fonds des promoteurs sont fortement souhaitables dans les projets soumis.

2.7 La pérennisation des fonds

L'autofinancement des « **Fonds locaux** » guide le choix des entreprises à soutenir. Pour chaque dossier d'investissement, l'impact sur le portefeuille est analysé dans une perspective d'équilibre et de pérennisation des fonds.

2.8 Suivi des dossiers

Le financement d'un projet exige un suivi périodique de l'entreprise. Ce suivi permet de conseiller les entrepreneurs sur les activités ou d'apprécier tout événement susceptible d'affecter l'aide financière apportée par les « **Fonds locaux** ».

3. POLITIQUE D'INVESTISSEMENT

3.1 Projets admissibles

Les investissements des « **Fonds locaux** » sont effectués dans le cadre de projets de :

- Démarrage
- Expansion
- Acquisition

Projets de consolidation

Seul le Fonds local de solidarité (FLS) peut être sollicité dans le cadre de projets de consolidation. Ces projets sont autorisés dans la mesure où l'équilibre du portefeuille des « **Fonds locaux** » le permet. Par contre, en aucun temps, les « Fonds locaux » n'interviennent dans une entreprise dont l'équité est négative après le financement du projet.

L'entreprise en consolidation financée par les « **Fonds locaux** » :

- vis une crise ponctuelle et non cruciale;
- s'appuie sur un management fort;
- ne dépend pas d'un marché en déclin ou d'un seul client;
- a élaboré et mis en place un plan de redressement;
- a mobilisé un maximum de partenaires autour de son redressement;
- est supportée par la majorité de ses créanciers.

Projets de prédémarrage

Les projets de prédémarrage sont EXCLUS de la politique d'investissement des « **Fonds locaux** ». Seules les entreprises au stade de la commercialisation sont admissibles.

Projets à temps partiel de développement de la zone agricole (PDZA)

Seul le FLS pourra être sollicité dans le cadre des projets à temps partiel provenant des secteurs agricoles, agroalimentaires, agrotouristiques ou forestiers qui seront en lien avec le Plan de développement de la zone agricole (PDZA)

Projet développement Jeunes promoteurs

Bien que les projets de démarrage soient admissibles aux « Fonds Locaux », tout jeune entrepreneur de 35 ans et moins pourra bénéficier du *volet FLI-développement Jeunes promoteurs* avec des conditions avantageuses afin de stimuler l'entrepreneuriat chez les jeunes promoteurs lors de la création d'une première ou d'une seconde entreprise légalement constituée.

Projet développement Relève d'entreprise

Bien que les projets de démarrage soient admissibles aux « Fonds Locaux », tout entrepreneur ou groupe d'entrepreneurs désireux d'acquérir une participation significative **d'au moins 25% de la valeur d'une entreprise existante ou de 25 % de la juste valeur de ses actifs en vue d'en prendre la relève** pourra bénéficier du *volet FLI-développement Relève d'entreprise* avec des conditions avantageuses.

Tout projet financé dans ce volet devra s'inscrire dans une démarche visant la transmission de la direction et de la propriété d'une entreprise d'un cédant vers un entrepreneur ou un groupe d'entrepreneurs. **Le simple rachat d'une entreprise n'est pas admissible.**

Projet développement Économie sociale

Bien que les projets d'économie sociale soient admissibles aux « **Fonds locaux** », en autant que les entreprises respectent les conditions décrites à l'annexe « **A** » jointe à la présente politique, elles pourront bénéficier du *volet FLI-développement Économie sociale* avec des conditions avantageuses afin de stimuler la réalisation de projets structurants.

3.2 Entreprises admissibles

Toute entreprise légalement constituée, faisant affaire sur le territoire de la MRC de L'Érable et dont le siège social est au Québec, toutefois une filiale étrangère sera également admissible, aux « **Fonds locaux** » pourvu qu'elle soit inscrite au *Registre des entreprises du Québec* (REQ) et que la majorité des emplois du projet financé soient au Québec. En ce sens, toute forme juridique est admissible.

Prêt direct aux promoteurs

Les « **Fonds locaux** » interviennent financièrement seulement dans des entreprises. Par conséquent, les « **Fonds locaux** » ne peuvent être utilisés pour financer directement un individu. Toutefois, **le Fonds local d'investissement (FLI) peut consentir un prêt à un individu, spécifiquement dans le cadre d'un projet de relève.**

Organismes à but non lucratif (OBNL)

En ce qui concerne les organismes à but non lucratif (OBNL), créés selon la partie III de la *Loi sur les compagnies du Québec*, seules les entreprises d'économie sociale sont admissibles aux « **Fonds locaux** » pourvu que celles-ci respectent les conditions décrites à l'annexe « **A** » jointe à la présente politique.

3.3 Secteurs d'activité admissibles

Les secteurs d'activité des entreprises financées par les « **Fonds locaux** » sont en lien avec la *planification stratégique du CLD de L'Érable (Développement économique de L'Érable)*. Par ailleurs, le document d'analyse des investissements doit comporter une section qui indique de quelle façon l'investissement est en lien avec la *planification stratégique du CLD de L'Érable (Développement économique de L'Érable)*.

Les entreprises à caractère religieux, politique, sexuel, ésotérique ou spirituel seront exclues.

3.4 Dépenses admissibles

Fonds local d'investissement (FLI) et volets Jeunes promoteurs et Économie sociale

Les dépenses suivantes sont admissibles :

- les dépenses en capital telles que terrain, bâtisse, équipement, machinerie, matériel roulant, frais d'incorporation et toute autre dépense de même nature, à l'exception des dépenses d'achalandage;
- l'acquisition de technologies, de logiciels ou progiciels, de brevets et toute autre dépense de même nature excluant cependant les activités de recherche et développement;
- les besoins de fonds de roulement, se rapportant strictement aux opérations de l'entreprise calculées pour la première année d'opération;
- les besoins de fonds de roulement additionnels calculés pour la première année suivant un projet d'expansion.

Les dépenses suivantes ne sont pas admissibles :

- les dépenses affectées à la réalisation d'un projet, mais effectuées avant la date de la réception de la demande d'aide officielle par la MRC;
- les dépenses affectées au fonctionnement de l'entreprise, au financement de son service de la dette, au remboursement d'emprunts à venir ou au financement d'un projet déjà réalisé.

Fonds local d'investissement (FLI)-volet Relève d'entreprise

Les dépenses suivantes sont admissibles :

- les dépenses d'acquisition de titres de propriété de l'entreprise visée (actions avec droit de vote ou parts);
- les dépenses liées à l'acquisition d'actifs de l'entreprise visée;
- les frais de services professionnels directement liés à la transaction d'acquisition.

Les dépenses suivantes ne sont pas admissibles:

- les dépenses engendrées avant le dépôt du projet à la MRC.

Fonds local de solidarité (FLS)

En plus des dépenses identifiées dans les deux volets précédents, les dépenses en fonds de roulement sont admissibles.

3.5 Plafond d'investissement

Le montant maximum de l'investissement des « **Fonds locaux** » dans une même entreprise ou société ou dans une entreprise ou société du même groupe (groupe ayant le sens conféré par la Loi sur les valeurs mobilières du Québec) est limité à **DEUX CENT CINQUANTE MILLE DOLLARS (250 000 \$)** tout en tenant compte des maximums de chacun des fonds tel que précisé ci-dessous, sans toutefois dépasser la limite ci-haut mentionnée.

Tout en respectant généralement la proportion pour le partage des investissements entre le Fonds local d'investissement (FLI) et le Fonds local de solidarité (FLS), tel que décrit dans la convention de partenariat FLI/FLS (Annexe C : 2.1.2).

3.5.1 Le montant maximal des investissements effectués par le FLS est le moindre des deux montants suivants, soit CENT MILLE DOLLARS (100 000 \$) ou DIX POUR CENT (10 %) des fonds autorisés et engagés des partenaires dans l'actif du FLS, dans une même entreprise ou société ou dans une entreprise ou société du même groupe (groupe ayant le sens conféré par la Loi sur les valeurs mobilières).

3.5.2 Le montant maximal des investissements effectués par le FLI est de CENT CINQUANTE MILLE DOLLARS (150 000 \$), dans une même entreprise ou société ou dans une entreprise ou société du même groupe (groupe ayant le sens conféré par la Loi sur les valeurs mobilières). Ce montant ne pouvant excéder 50 % des dépenses admissibles.

La valeur totale de l'aide financière octroyée par la MRC à un même bénéficiaire ne peut excéder 150 000 \$ à tout moment à l'intérieur d'une période de douze mois, à moins que le ministre des Affaires municipales et de l'Occupation du territoire et la ministre responsable des Petites et Moyennes Entreprises, de l'Allègement réglementaire et du Développement économique régional n'autorisent conjointement une limite supérieure. Pour le calcul de cette limite, on ne tient toutefois pas compte d'un prêt consenti à même les sommes obtenues d'un fonds local de solidarité, et ce jusqu'à concurrence de 100 000 \$ pour la même période de référence.

3.5.3 Les aides financières combinées, provenant des gouvernements du Québec et du Canada et de la MRC, ne pourront excéder 50 % des dépenses admissibles pour chacun des projets, à l'exception des projets d'entreprises d'économie sociale où l'aide financière pourra atteindre 80 %.

Dans le calcul du cumul des aides gouvernementales, outre la contribution de la MRC qui doit être considérée à 100 % de sa valeur, une aide non remboursable (telle une subvention) provenant des gouvernements du Québec et du Canada ou d'autres organismes dont le financement provient des gouvernements est considérée à 100 % de sa valeur alors qu'une aide remboursable (tel un prêt ou un autre type d'investissement remboursable) est considérée à 30 %.

3.5.4 Le montant maximal des investissements effectués par le FLS dans le cadre des projets à temps partiel en lien avec le Plan de développement de la zone agricole (PDZA) sera de 50 000 \$. Ce montant ne pouvant excéder 50 % des dépenses admissibles.

3.5.5 Le montant maximal des investissements effectués par le *FLI-développement Jeunes promoteurs* sera de 25 000 \$. Ce montant ne pouvant excéder 50 % des dépenses admissibles.

3.5.6 **Le montant maximal des investissements effectués par le FLI-développement Relève d'entreprise sera de 20 % du coût du projet jusqu'à concurrence de 50 000 \$.**

Dans le cadre d'une relève, le jeune entrepreneur doit être propriétaire d'au moins 25 % de la valeur de l'entreprise pour la durée du prêt.

3.5.7 Le montant maximal des investissements effectués par le *FLI-développement Économie sociale*, ne pourra excéder 25 000 \$ et l'aide financière accordée ne pourra excéder 50 % des dépenses admissibles.

3.6 Type d'investissement

Le type d'investissement effectué à même les « **Fonds locaux** » est le prêt participatif assorti soit d'une redevance sur le bénéfice net ou sur l'accroissement des ventes, soit d'une option d'achat d'actions participantes. Les investissements peuvent être effectués également sous forme de prêt avec ou sans garantie. Les investissements sont autorisés généralement pour une période variant de 1 à 7 ans.

Dans le cas d'un projet de **relève**, les « **Fonds locaux** » peuvent intervenir en offrant un prêt appelé « fonds générés ». Le capital est remboursable annuellement selon un pourcentage déterminé des fonds générés excédentaires.

Fonds générés excédentaires :

- Bénéfice net
- + Amortissement
- Versement en capital sur la DLT* reconnue lors de l'investissement
- Investissements en immobilisations reconnus lors de l'investissement

* DLT : dette à long terme

Les intérêts sont payables mensuellement. L'horizon théorique maximal de remboursement est de 10 ans.

En aucun cas, les investissements ne peuvent être effectués sous forme de contribution non remboursable (subvention) ou de capital-actions, peu importe la catégorie.

3.7 Taux d'intérêt

Le comité d'investissement commun (CIC) adopte une stratégie de taux d'intérêt basée sur le principe de rendement recherché. La fixation du taux repose sur l'analyse de cinq différents facteurs, à l'aide de la grille de détermination du taux de risque fournie par les Fonds locaux de solidarité FTQ, s.e.c. (Annexe B). Après cette analyse, le taux est établi en fonction du niveau de risque attribué à l'investissement selon la grille de taux ci-dessous. Advenant la modification des taux de rendement recherchés, le CIC devra faire la démonstration que les taux adoptés permettront d'assurer la pérennité des fonds.

3.7.1 Grille de taux suggérés

Calcul du taux d'intérêt

Le taux d'intérêt des investissements est calculé en ajoutant une prime de risque au taux de base des « **Fonds locaux** » qui est de 4 %. De plus, le deuxième tableau indique le rendement recherché dans le cas d'un prêt participatif.

Fonds local de solidarité (FLS)- Prêt conventionnel

Risque Type de prêt	Taux de base	Prime de risque
Faible	4 %	+ 1 %
Moyen	4 %	+ 2 %
Élevé	4 %	+ 3 %
Très élevé	4 %	+ 4 %
Excessif	4 %	N/A

Fonds local de solidarité (FLS)- Prêt participatif

Risque / Type de prêt	Prêt participatif	
	Prime de risque	Rendement recherché
Faible	0 %	8 %
Moyen	+ 1 %	9 %
Élevé	+ 2 %	11 %
Très élevé	+ 3 %	13 %
Excessif	N/A	

Prime d'amortissement (incluant le moratoire, s'il y a lieu)

Terme du prêt	0 – 60 mois	+ de 60 mois
Prime de terme	0 %	1 %

Fonds local d'investissement (FLI)

Toutes les interventions dans le Fonds local d'investissement (FLI) seront assujetties à un taux d'intérêt préférentiel majoré de 1 %.

À l'exception du volet *FLI-développement Jeunes promoteurs*, le taux d'intérêt sera de 0.5 % la première année et augmentation de 0.5 % à chaque année pour clôturer à la fin du terme de 7 ans maximal, si tel est le cas, à 3.5 %.

À l'exception du volet *FLI-développement Économie sociale*, le taux d'intérêt sera de 0.5 % la première année et augmentation de 0.5 % à chaque année pour clôturer à la fin du terme de 7 ans maximal, si tel est le cas à, 3.5 %.

À l'exception du volet *FLI-développement Relève d'entreprise*, le taux d'intérêt sera de 0.5 % la première année et augmentation de 0.5 % à chaque année pour clôturer à la fin du terme de 7 ans maximal, si tel est le cas à, 3.5 %.

Prêt garanti

Le taux d'intérêt ou de rendement peut être diminué de 1 % à 2 %, dans le cas de prêt garanti par une hypothèque de premier rang sur des biens tangibles dont la valeur est supportée par une évaluation.

Cependant, le taux d'intérêt ne peut en aucun cas être inférieur à 5 %.

Intérêt sur les intérêts

Les intérêts non remboursés à l'échéance porteront intérêt au même taux que le prêt.

3.8 Mise de fonds exigée

Projet de démarrage

Dans le cas d'un projet de démarrage, la mise de fonds du ou des promoteurs doit atteindre au moins 20 % du total du coût du projet. Pour certains dossiers, cette exigence peut être plus ou moins élevée selon la qualité des promoteurs et du projet. Cependant, en aucun temps, ce ratio ne peut être inférieur à 15 %. **Exceptionnellement**, ce ratio peut être inférieur dans le cadre de projets de jeunes promoteurs.

Entreprise existante

Dans le cas d'une entreprise existante, l'équité de l'entreprise (avoir net) après projet doit atteindre 20 %. Pour certains dossiers, cette exigence peut être plus ou moins élevée selon la qualité des promoteurs et du projet. Cependant, en aucun temps, ce ratio ne peut être inférieur à 15 %. **Exceptionnellement**, ce ratio peut être inférieur dans le cadre de projets de relève par un entrepreneur ou groupe d'entrepreneurs.

Projets à temps partiel de développement de la zone agricole (PDZA)

Dans le cadre des projets à temps partiel en lien avec le Plan de développement de la zone agricole (PDZA), la mise de fonds exigée sera de 25 %. Pour certains dossiers, cette exigence peut être plus ou moins élevée selon la qualité des promoteurs et du projet.

3.9 Moratoire de remboursement du capital

Exceptionnellement et à certaines conditions, l'entreprise pourra bénéficier d'un moratoire de remboursement du capital pour une période maximale de 12 mois et portant intérêt au taux précédemment décrit. Toutefois, cette période pourra être plus longue dans le cas de projets d'exportation, de support à la croissance ou d'amélioration de la productivité sans jamais dépasser 24 mois. Par ailleurs, les intérêts sur le prêt demeurent payables mensuellement.

3.10 Remboursement

Les remboursements sont effectués au moyen de versements mensuels fixes ou variables pour toute la durée du prêt.

3.11 Paiement par anticipation

L'entreprise pourra rembourser tout ou une partie du prêt par anticipation en tout temps, moyennant le respect des conditions stipulées dans la convention de prêt.

3.12 Recouvrement

Dans les situations de non-respect des obligations de l'emprunteur envers les « **Fonds locaux** », ces derniers mettront tout en œuvre pour régulariser la situation et, s'il y a lieu, auront recours à tous les mécanismes et procédures légales mis à leur disposition pour récupérer ses investissements.

3.13 Autres obligations de l'entreprise

L'entreprise s'engage à fournir les rapports financiers et de gestion qui pourront être raisonnablement demandés par les « **Fonds locaux** ».

L'entreprise s'engage à informer la MRC de L'Érable lors de tout changement dans les activités de l'entreprise et de toute transaction pouvant modifier la propriété de l'entreprise ou de toute transaction visant la vente de la totalité ou presque des actifs de l'entreprise.

3.14 Frais de dossiers

Frais d'ouverture

Les dossiers présentés au **Fonds local de solidarité (FLS)** seront sujets à des frais d'ouverture de dossier de 1 %, frais qui seront calculés sur le montant attribué par le FLS par projet, non remboursables et payables par le promoteur ou l'entreprise.

N.B. : Ces frais feront l'objet d'une révision annuelle.

Les frais et honoraires professionnels encourus pour la préparation et l'exécution du contrat de prêt sont à la charge de l'entreprise.

4. ENTRÉE EN VIGUEUR

La présente politique d'investissement entre en vigueur à compter du 17 août 2016 et remplace toute autre politique adoptée antérieurement.

5. DÉROGATION À LA POLITIQUE

Le comité d'investissement commun (CIC) doit respecter la Politique de soutien aux entreprises (Politique d'investissement commune FLI/FLS). Il a le mandat de l'appliquer en tenant compte de la saine gestion des portefeuilles. Le CIC peut demander une dérogation à la MRC de L'Érable en tout temps dans la mesure où le cadre en matière d'investissement de Fonds locaux de solidarité FTQ, s.e.c. est respecté (Annexe C). Si la demande de dérogation va au-delà de ce cadre, une demande de dérogation doit être effectuée aux deux instances, soit la MRC de L'Érable et Fonds locaux de solidarité FTQ, s.e.c. Par contre, en aucun temps, les deux (2) critères suivants ne pourront être modifiés :

- plafond d'investissement (Article 3.5);
- aucun financement aux entreprises ayant un avoir net négatif après projet.

6. MODIFICATION DE LA POLITIQUE

La MRC de L'Érable et le Fonds locaux de solidarité FTQ, s.e.c., pourront d'un commun accord modifier la convention de partenariat et la politique d'investissement commune en autant que ces modifications demeurent dans le cadre établi par FONDS LOCAUX DE SOLIDARITÉ S.E.C., en ce qui concerne le FLS. Si la demande de modification ne provient pas du CIC, l'une ou l'autre des deux parties pourra consulter le CIC pour demander avis sur toute modification. Par contre, les modifications ne devront en aucun temps compromettre les notions d'investissement conjoint et de rentabilité des investissements ainsi que le mandat du comité d'investissement commun.

7. SIGNATURES

La présente constitue le texte intégral de la Politique de soutien aux entreprises adoptée par la MRC de L'Érable. Les annexes 1 à 7 font partie intégrante de cette Politique.

Rick Lavergne, directeur général
MRC de L'Érable

DATE : _____ 20__

La présente respecte le cadre en matière d'investissement de Fonds locaux de solidarité FTQ, s.e.c.

Éric Desaulniers, directeur général des
Fonds locaux de solidarité FTQ, s.e.c.

DATE : _____ 20__

ANNEXE 1

ENTREPRISE D'ÉCONOMIE SOCIALE

En ce qui concerne les organismes à but non lucratif (OBNL) créés selon la partie III de la Loi sur les compagnies du Québec, seules les entreprises d'économie sociale sont admissibles aux « **Fonds locaux** » en autant que celles-ci respectent les conditions suivantes :

- être une entreprise d'économie sociale respectant les caractéristiques suivantes :
 - production de biens et de services socialement utiles;
 - processus de gestion démocratique;
 - primauté de la personne sur le capital;
 - prise en charge collective;
 - incidence sur le développement local et des collectivités, notamment la création d'emplois durables, le développement de l'offre de nouveaux services et l'amélioration de la qualité de vie;
 - gestion selon une philosophie entrepreneuriale;
- opérer dans un contexte d'économie marchande;
- avoir terminé sa phase d'implantation et de démarrage;
- être en phase d'expansion;
- compter une majorité d'emplois permanents (non subventionnés par des programmes ponctuels); en plus de la qualité des emplois, ceux-ci ne doivent pas être une substitution des emplois des secteurs publics et parapublics;
- détenir un avoir net correspondant à au moins 15 % de l'actif total;
- s'autofinancer à 60 % (les revenus autonomes représentent 60 % des revenus totaux et peuvent comprendre les ententes contractuelles et gouvernementales).

Le portefeuille des « **Fonds locaux** » doit être composé d'au plus 25 % d'entreprises d'économie sociale.

Les « **Fonds locaux** » n'interviennent dans aucun projet d'habitation. Par contre, dans le cadre de développement de services aux locataires ou résidents, les « **Fonds locaux** » peuvent financer, par exemple, des projets d'achat d'équipement ou de mise en place d'immobilisation permettant un meilleur cadre de vie.

Aussi, les organismes relevant du gouvernement du Québec ou ayant à gérer un programme relevant du gouvernement du Québec ne sont pas admissibles notamment les *Centres de la petite enfance* (CPE), les services de soutien à domicile, les centres de périnatalité, les services éducatifs, l'habitation, les *Carrefours Jeunesse Emploi* (CJE), et les *Municipalités régionales de comté* (MRC ou l'équivalent).

ANNEXE 2

FLI – développement Relève d'entreprise

Ces normes de gestion font partie intégrante de la politique de soutien aux entreprises, mais s'appliquent uniquement dans le Fonds local d'investissement (FLI).

Projets admissibles

Acquisition d'une participation significative d'au moins 25 % de la valeur d'une entreprise existante ou de 25 % de la juste valeur de ses actifs en vue d'en prendre la relève et ce par un entrepreneur ou groupe d'entrepreneurs.

Tout projet financé devra s'inscrire dans une démarche visant la transmission de la direction et de la propriété d'une entreprise d'un cédant vers un entrepreneur ou un groupe d'entrepreneurs. Le simple rachat d'une entreprise n'est pas admissible.

Dépenses admissibles

Les dépenses suivantes sont admissibles :

- Les dépenses d'acquisition de titres de propriété de l'entreprise visée (actions avec droit de vote ou parts);
- Les dépenses liées à l'acquisition d'actifs de l'entreprise visée;
- Les frais de services professionnels directement liés à la transaction d'acquisition.

Les dépenses suivantes ne sont pas admissibles :

- Les dépenses engendrées avant le dépôt du projet à la MRC.

Conditions de versement des aides consenties

Les projets autorisés feront l'objet d'un contrat entre la MRC et l'entrepreneur ou le groupe d'entrepreneurs. Ce contrat devra inclure, en annexe, les documents suivants :

- l'accord liant l'entrepreneur ou le groupe d'entrepreneurs au(x) propriétaire(s) de l'entreprise existante, lequel indiquera notamment que l'objectif est d'assurer une relève au sein de l'entreprise;
- les documents pertinents attestant des droits de propriété de l'entrepreneur ou du groupe d'entrepreneurs dans l'entreprise pour au moins 25 % de la valeur de celle-ci (actions avec droit de vote ou parts) ou de l'acquisition d'au moins 25 % de la juste valeur des actifs.

De plus, de l'entrepreneur ou du groupe d'entrepreneurs devra :

- demeurer propriétaire(s) d'au moins 25 % des actions avec droit de vote ou parts de l'entreprise ou d'au moins 25 % de la juste valeur des actifs de l'entreprise pour la durée du prêt;
- conserver l'entreprise et ses activités dans le territoire de la MRC pendant toute la durée du prêt;

Advenant le défaut à l'une ou l'autre de ces obligations, la partie du prêt non remboursée devra être remise immédiatement à la MRC.

Montant de l'aide financière

L'aide financière accordée dans le volet ***FLI-développement Relève d'entreprise*** ne pourra excéder **20 %** du montant total du projet jusqu'à concurrence **50 000 \$**. Par ailleurs, dans le cas où il y aurait de l'aide financière combinée provenant des gouvernements du Québec, du Canada et de la MRC de L'Érable, l'aide financière combinée ne pourra excéder 50 % du montant total.

Nature de l'aide financière

Les promoteurs admissibles à ce volet pourront bénéficier d'une aide financière sous forme de prêt FLI, avec des conditions avantageuses.

- Prêt jusqu'à concurrence de **50 000 \$**.
- Taux d'intérêt de **0.5 %** pour la première année et augmentation de **0.5 %** à chaque année pouvant clôturer à **3.5 %** selon la période d'amortissement pouvant varier de **1 à 7 ans**.
- Le terme maximal de 7 ans inclut également la possibilité d'un moratoire de 12 mois maximum.

ANNEXE 3

FLI – développement Économie sociale

Ces normes de gestion font partie intégrante de la Politique de soutien aux entreprises, mais s'appliquent uniquement dans le Fonds local d'investissement (FLI) puisque dans l'annexe C au point 2.1.2, il est mentionné que de façon générale, la participation du Fonds local de solidarité « FLS » sera applicable **seulement aux prêts de vingt-cinq mille dollars (25 000 \$) et plus.**

Projets admissibles

- Démarrage
- Expansion

Conditions d'admissibilité

- L'entreprise qui présente une demande doit être un organisme à but non lucratif (OBNL), créé selon la partie III de la *Loi sur les compagnies du Québec*;
- L'entreprise peut avoir, soit des activités marchandes, ou soit des activités de valeur économique d'au moins 20 % de leurs revenus annuels, lesquelles contribuent partiellement ou totalement à la viabilité de l'entreprise.

Dépenses admissibles

- Les dépenses en capital telles que terrain, bâtisse, équipement, machinerie, matériel roulant, frais d'incorporation et toute autre dépense de même nature, à l'exception des dépenses d'achalandage;
- L'acquisition de technologies, de logiciels ou progiciels, de brevets et toute autre dépense de même nature excluant cependant les activités de recherche et développement;
- Les besoins de **fonds de roulement** se rapportant strictement aux opérations de l'entreprise calculés pour **la première année d'opération.**

Nature de l'aide financière

Prêt FLI :

Les entreprises d'économie sociale pourront bénéficier d'une aide financière sous forme de prêt FLI, avec des conditions avantageuses :

- Prêt jusqu'à concurrence de **25 000 \$** ;
- Taux d'intérêt de **0.5 %** pour la première année et augmentation de **0.5 %** à chaque année pouvant clôturer à **3.5 %** selon la période d'amortissement pouvant varier de **1 à 7 ans.**
- Le terme maximal de 7 ans inclut également la possibilité d'un moratoire de 12 mois maximum.

Aide financière non remboursable

Cette aide financière non remboursable sera disponible jusqu'à épuisement des fonds dont dispose la MRC de L'Érable.

Les entreprises d'économie sociale pourront aussi bénéficier d'une aide financière non remboursable calculée selon **20 %** du montant versé en prêt total dans le volet ***FLI-développement Économie sociale*** jusqu'à concurrence de **5 000 \$**.

L'aide financière non remboursable devra obligatoirement être jumelée à un prêt du volet ***FLI-développement Économie sociale*** sinon la demande d'aide financière non remboursable ne sera pas admissible.

Montant de l'aide financière

L'aide financière accordée dans le volet ***FLI-développement Économie sociale*** ne pourra excéder **50 %** du coût total du projet soutenu ou encore **30 000 \$** (prêt 25 000 \$ et aide financière non remboursable de 5 000 \$). Par ailleurs, dans le cas où il y aurait de l'aide financière combinée provenant des gouvernements du Québec, du Canada et de la MRC de L'Érable, l'aide financière combinée ne pourra excéder 80 % du montant total.

ANNEXE 4

FLI – développement Jeunes promoteurs

Ces normes de gestion font partie intégrante de la Politique de soutien aux entreprises, mais s'appliquent uniquement dans le Fonds local d'investissement (FLI) puisque dans l'annexe C au point 2.1.2, il est mentionné que de façon générale, la participation du Fonds local de solidarité (FLS) sera applicable **seulement aux prêts de vingt-cinq mille dollars (25 000 \$) et plus.**

Projets admissibles

Création d'une première ou d'une seconde entreprise légalement constituée par l'entrepreneur.

Conditions d'admissibilité

- Le jeune promoteur doit être âgé entre 18 et 35 ans;
- Entraîner la création d'au moins deux emplois permanents ou l'équivalent en personne/année dans les deux années suivant le début de la réalisation du projet;
- Comporter des dépenses en immobilisation;
- Le jeune promoteur doit travailler à temps plein dans l'entreprise.

Dépenses admissibles

- Les dépenses en capital telles que terrain, bâtisse, équipement, machinerie, matériel roulant, frais d'incorporation et toute autre dépense de même nature, à l'exception des dépenses d'achalandage;
- L'acquisition de technologies, de logiciels ou progiciels, de brevets et toute autre dépense de même nature excluant cependant les activités de recherche et développement;
- Les besoins de **fonds de roulement** se rapportant strictement aux opérations de l'entreprise calculés pour **la première année d'opération.**

Nature de l'aide financière

Prêt FLI :

Les jeunes promoteurs pourront bénéficier d'une aide financière sous forme de prêt FLI, avec des conditions avantageuses :

- Prêt jusqu'à concurrence de **25 000 \$** ;
- Taux d'intérêt de **0.5 %** pour la première année et augmentation de **0.5 %** à chaque année pouvant clôturer à **3.5 %** selon la période d'amortissement pouvant varier de **1 à 7 ans.**
- Le terme maximal de 7 ans inclut également la possibilité d'un moratoire de 12 mois maximum.

Aide financière non remboursable

Cette aide financière non remboursable sera disponible jusqu'à épuisement des fonds dont dispose la MRC de L'Érable.

Les jeunes promoteurs pourront aussi bénéficier d'une aide financière non remboursable calculée selon **20 %** du montant versé en prêt total dans le volet ***FLI-développement Jeunes promoteurs*** jusqu'à concurrence de **5 000 \$**.

L'aide financière non remboursable fera l'objet de deux versements soit le premier, représentant 50 % de la contribution non remboursable, en même temps que le déboursé du prêt FLI et le deuxième versement après le vingt-quatrième (24) remboursement en capital et intérêts et à la création du 2^e emploi à temps plein.

L'aide financière non remboursable devra obligatoirement être jumelée à un prêt du volet ***FLI-développement Jeunes promoteurs*** sinon la demande d'aide financière non remboursable ne sera pas admissible.

Montant de l'aide financière

L'aide financière accordée dans le volet ***FLI-développement Jeunes promoteurs*** ne pourra excéder **50 %** du montant total du projet ou encore **30 000 \$** (prêt 25 000 \$ et aide financière non remboursable de 5 000 \$). Par ailleurs, dans le cas où il y aurait de l'aide financière combinée provenant des gouvernements du Québec, du Canada et de la MRC de L'Érable, l'aide financière combinée ne pourra excéder 50 % du montant total.

ANNEXE 5

Offensive de financement secteur manufacturier

Ces normes de gestion font partie intégrante de la *Politique de soutien aux entreprises* mais s'appliquent uniquement au Fonds local d'investissement (FLI). Elles représentent une offensive de financement visant à faciliter la réalisation de projets d'investissement. **Cinq prêts de 100 000 \$** chacun sont disponibles pour des entreprises dont le projet permettra de stimuler l'économie et répondra aux critères de ce volet.

Mise en contexte :

Devant une situation de mondialisation où la concurrence prend toute son ampleur, de l'effervescence de l'utilisation des technologies numériques, du manque flagrant de main-d'œuvre, de nouvelles réalités économiques avec les États-Unis et l'Europe, Développement économique de L'Érable se positionne avec une offensive de financement.

Cette dernière est stimulée par le «décloisonnement» du Fonds de diversification économique du Centre-du-Québec qui est un levier supplémentaire pour soutenir la croissance des entreprises et le développement économique de la MRC de L'Érable. Les entreprises ont un appui pour réaliser diverses études et le financement est avantageux pour la concrétisation de leurs projets.

Objectifs :

- Favoriser le développement de projets d'investissement qui permettront aux entreprises de se démarquer de la concurrence, d'accroître leur compétitivité.
- Influencer le développement des entreprises avec l'intégration des nouvelles technologies.
- Contribuer à l'essor des entreprises du territoire de la MRC de L'Érable par la diversification des marchés.
- Permettre aux entreprises de faire des investissements stratégiques pour contrer l'effet négatif de la pénurie de main-d'œuvre.
- Permettre aux entreprises d'évoluer dans un contexte d'accroissement de productivité et de développement durable.

Entreprises admissibles :

- Entreprises manufacturières ayant au moins 2 ans d'existence
- Filières étrangères ayant une usine de fabrication sur le territoire de la MRC L'Érable
- Entreprises du secteur primaire ayant un projet de deuxième ou de troisième transformation.

Projets admissibles :

1. Amélioration de productivité

Ces projets visent à implanter des pratiques d'affaires ciblées permettant des gains de productivité importants pour l'entreprise, d'enrayer des problèmes d'inefficacité, d'améliorer la qualité et de faire une percée technologique. Les projets admissibles seront :

➤ Production à valeur ajoutée

La PVA est une approche globale et intégrée de fabrication qui permet de faire des gains de productivités de l'ordre de 30 % à 40 %.

ACTIONS :

- ✓ cartographie du flux de production
- ✓ identification des goulots d'étranglement
- ✓ amélioration des processus

➤ Automatisation-automation industrielle

Permet de rendre les opérations plus simples et rentables en remplaçant des travaux manuels par des actions automatisées ou en faisant des améliorations techniques sur des équipements existants.

ACTIONS :

- ✓ augmentation de la flexibilité des chaînes de montage
- ✓ optimisation de la chaîne d'approvisionnement
- ✓ implantation de systèmes électroniques

➤ Implantation d'un système ERP ou CRM

Permet de gagner en productivité en éliminant la redondance d'information entre les différents systèmes de gestion de l'entreprise.

ACTIONS :

- ✓ mise en place d'un système de gestion intégré (ERP Enterprise resource planning)

Regroupe l'ensemble des dispositifs ou opérations de marketing ayant pour but d'optimiser la qualité de la relation client, de fidéliser et de maximiser le chiffre d'affaires pour la marge par client.

ACTION

- ✓ mise en place d'un système de gestion de client (CRM Customer Relationship Management)

2. Développement de nouveaux produits / procédés

Évaluation des procédés, de technologies et d'acquisition de propriété intellectuelle.

Développement ou amélioration du produit ou procédé : conception, design, ingénierie, prototypage.

Ces innovations devront permettre d'étendre la gamme de produits, de maintenir ou d'accroître la part de marché, d'ouvrir de nouveaux marchés ou de réduire les atteintes à l'environnement.

3. Développement de marchés - exportation

- analyse / étude de marché
- élaboration d'un plan de commercialisation et sa mise en œuvre sur douze mois
- participation à des foires commerciales
- mission de prospection

Coûts admissibles :

- agrandissement
- acquisition de bâtiment
- achats d'équipements ou de nouvelles technologies
- améliorations locatives
- honoraires professionnels pour les services fournis par une firme externe en lien avec le projet
- fonds de roulement lié au projet (15 % des dépenses admissibles)
- études de faisabilité, de marché, etc.
- plan marketing, plan de commercialisation et sa mise en œuvre
- site internet
- accompagnement personnalisé

Critères de financement

- mise de fonds initiale 10 % ;
- projet d'étude minimum de 20 000 \$ selon le Fonds de diversification économique Centre-du-Québec ;
- autre projet minimum de 100 000 \$ selon le Fonds de diversification économique Centre-du-Québec ;
- taux d'aide financière maximal de DEL pour le projet d'investissement est de 50 % ;
- équité de l'entreprise (avoir net) après projet doit atteindre au moins 15 % ;
- les aides financières combinées, provenant des gouvernements du Québec et du Canada et de la Municipalité régionale de comté (MRC) de L'Érable, ne pourront excéder 50 % des dépenses admissibles.

Modalités de financement :

- prêt de 100 000 \$ maximum ;
- taux d'intérêt fixe de 1 % ;
- amortissement de 5 ans ;
- moratoire de 6 mois ;
- aucune garantie ;
- caution personnelle seulement.

Conditions de financement :

L'entreprise bénéficiera d'une approche intégrée et d'un accompagnement de l'équipe multiresources et de DEL soit par :

- organisation d'un réseau-express
- accompagnement par des conseils stratégiques et techniques
- atelier de codéveloppement
- accès aux fonds FLI et FLS selon les modalités habituelles.

Complémentarité de financement :

Les projets seront traités en complémentarité avec le Fonds de diversification économique Centre-du-Québec (**FDÉ**), soit sous forme de contribution non remboursable pouvant atteindre 50 % des dépenses admissibles ou encore sous forme de prêt sans intérêt jusqu'à concurrence de 25 % du coût du projet.

Axes d'intervention du Fonds de diversification économique :

- étude de faisabilité
- projets d'investissement (équipements immobilisations)
- développement de produits et de procédés
- réalisation d'études ou de projets de développement d'entreprise

ANNEXE 6

Offensive de financement secteur commerces et services

Ces normes de gestion font partie intégrante de la *Politique de soutien aux entreprises* mais s'appliquent uniquement au Fonds local d'investissement (FLI). Elles représentent une offensive de financement visant à faciliter la réalisation de projets d'investissement. **Cinq prêts de 50 000 \$** chacun sont disponibles pour des entreprises dont le projet permettra de stimuler l'économie et répondra aux critères de ce volet.

Mise en contexte :

Devant le constat que le secteur commerces et services pourrait utiliser davantage les nouvelles technologies pour se démarquer de la concurrence et que l'implantation de nouvelles entreprises répondant à un besoin spécifique du marché contribueraient à dynamiser ce secteur, Développement économique de L'Érable se positionne avec une offensive de financement.

Objectifs :

- Permettre aux entreprises de se démarquer dans leur marché hautement concurrentiel soit par la spécialité de leurs produits ou leur niche de clientèle ;
- Dynamiser leurs ventes par le commerce électronique ;
- Travailler leur marketing identitaire ;
- Favoriser le partenariat avec d'autres commerces ou entreprises de services déjà en place sur le territoire ;
- Permettre l'implantation d'entreprises de services spécialisés dédiés au manufacturier ou à haute valeur ajoutée ;
- Créer des partenariats d'affaires.

Entreprises admissibles :

Volet entreprises existantes

- commerces de détail de plus de 4 ans d'existence
- entreprises de service de plus de 4 ans d'existence

Volet nouvelles entreprises

Tertiaire moteur : entreprise à forte valeur ajoutée utilisant des nouvelles.

- technologie de l'information et des communications
- services environnementaux
- services de création et de design industriel
- services spécialisés aux entreprises manufacturières
- espace collaboratif

Projets admissibles :

Volet entreprises existantes

- intégration des nouvelles technologies en lien avec le commerce électronique ;
- accompagnement par une firme spécialisée pour travailler le marketing identitaire et la mise en œuvre ;
- mise en place d'un partenariat d'affaires.

Volet nouvelles entreprises

- commerce de détail spécialisé ;
- entreprise de service répondant à un besoin identifié par les manufacturiers ;
- espace collaboratif

Coûts admissibles :

- agrandissement
- acquisition de bâtiment
- achats d'équipements ou de nouvelles technologies
- améliorations locatives
- honoraires professionnels pour les services fournis par une firme externe en lien avec le projet
- fonds de roulement lié au projet (15 % des dépenses admissibles)
- études de faisabilité, de marché, etc.
- plan marketing, plan de commercialisation et sa mise en œuvre
- site internet
- accompagnement personnalisé

Critères de financement

- mise de fonds initiale 20 %
- projet minimum de 20 000 \$
- taux d'aide financière maximal pour le projet d'investissement est de 50 %
- équité de l'entreprise (avoir net) après le projet doit atteindre au moins 15 %
- les aides financières combinées, provenant des gouvernements du Québec et du Canada et de la Municipalité régionale de comté (MRC) de L'Érable, ne pourront excéder 50 % des dépenses admissibles

Modalités de financement :

- prêt de 50 000 \$ maximum
- taux d'intérêt fixe de 1 %
- amortissement de 5 ans
- moratoire de 6 mois
- aucune garantie
- caution personnelle seulement.

Conditions de financement :

L'entreprise bénéficiera d'une approche intégrée et d'un accompagnement de l'équipe multiresources et de DEL soit par :

- organisation d'un réseau-express
- accompagnement par des conseils stratégiques et techniques
- atelier de codéveloppement
- accès aux fonds FLI et FLS selon les modalités habituelles.

Complémentarité de financement :Pour le secteur tertiaire moteur

Les projets seront traités en complémentarité avec le Fonds de diversification économique Centre-du-Québec (**FDÉ**), soit sous forme de contribution non remboursable pouvant atteindre 50 % des dépenses admissibles ou encore sous forme de prêt sans intérêt jusqu'à concurrence de 25 % du coût du projet :

Axes d'intervention du FDÉ :

- étude de faisabilité
- projet d'investissements (équipements immobilisations)
- développement de produits et de procédés
- réalisation d'études ou de projets de développement d'entreprise

ANNEXE 7

Offensive de financement à court terme entreprises en croissance

Ces normes de gestion font partie intégrante de la *Politique de soutien aux entreprises* mais s'appliquent uniquement au Fonds local de solidarité (FLS). Cette offensive de financement vise à soutenir les entreprises en croissance qui éprouvent un problème de liquidités qui freine leur développement. Les entreprises pourront obtenir un **prêt croissance** jusqu'à concurrence de **50 000 \$** et ce, dans un **délai rapide**.

Mise en contexte :

Dans une situation où les entrepreneurs sont bien occupés à gérer leur entreprise dans un contexte où tout se déroule très rapidement, ils éprouvent régulièrement un problème de liquidités qui doivent résoudre rapidement. Développement économique de L'Érable (DEL) se décrit comme un facilitateur et initiateur de solutions dans une approche globale qui fait la différence.

Objectifs :

- Soutenir les entreprises dans un contexte de croissance en leur permettant d'obtenir des capitaux à court terme pour améliorer leurs liquidités ;
- S'assurer de répondre à un besoin réel des entreprises en croissance ;
- Favoriser le développement des entreprises du territoire ;
- Traiter la demande avec une analyse sommaire (à partir des documents demandés au(x) promoteur(s)) dans un délai maximal de 2 semaines.

Entreprises admissibles :

- Entreprises manufacturières de plus d'une année d'existence
- Commerces de détail de plus de 2 ans d'existence
- Entreprises de service de plus de 2 ans d'existence

Projets admissibles :

- Fonds de roulement dû à la croissance
- Inventaire

Critères de financement :

- taux d'aide maximal pour le projet d'investissement est de 90 % ;
- équité de l'entreprise (avoir net) après projet doit atteindre au moins 15 % ;
- l'entreprise ne doit pas démontrer une perte cumulative pour l'année en cours ;
- l'entreprise ne doit pas avoir clôturé sa dernière année financière avec une perte.

Modalités de financement :

- prêt de 50 000 \$ maximum
- taux d'intérêt de base de 4 % majoré d'une prime de risque
- amortissement de 12 à 60 mois
- moratoire de 6 mois
- aucune garantie
- caution personnelle seulement.

Documents à fournir pour étude de dossiers

- états financiers des trois dernières années si tel est le cas;
- états financiers intérimaires et le comparatif de l'année précédente ;
- bilan personnel ;
- autres documents jugés pertinents par l'équipe de conseillers de DEL.

Conditions de financement :

L'entreprise qui bénéficiera d'un prêt-croissance devra absolument s'engager auprès de l'équipe de conseillers DEL pour collaborer :

- élaboration des prévisions financières incluant un tableau des prévisions des ventes
- élaboration d'un plan d'action court terme
- soumettre les états financiers mensuellement suivant le financement pour une période de 12 mois.

Après analyse du dossier par l'équipe de conseillers de DEL, les membres du Comité d'investissement recevront le dossier par courriel et feront part de leur décision dans un délai de quatre(4) jours. L'unanimité des membres est essentielle afin que la demande de financement soit approuvée et déboursée.

- financement de 50 000 \$ maximum ;
- taux d'aide maximal pour le projet d'investissement est de 90 % ;
- équité de l'entreprise (avoir net) après projet doit atteindre au moins 15 % ;
- l'entreprise ne doit pas démontrer une perte cumulative pour l'année en cours ;
- l'entreprise ne doit pas avoir clôturé son année financière avec une perte.