

INFOLETTRE spéciale offensive financière, ÉDITION JUILLET 2018

Plessisville, le 9 juillet 2018. - Des outils financiers mis en place par Développement économique de L'Érable ont créé des retombées importantes dans l'économie de la MRC au cours des derniers mois.

L'offensive financière, annoncée en septembre 2017, a favorisé la réalisation de dix projets d'affaires dans L'Érable totalisant 6,2 M\$ d'investissements. Cette nouvelle offre de financement, entièrement dédiée aux entreprises de la région de L'Érable, visait à les persuader d'investir pour placer leur entreprise en bonne posture et stimuler l'économie.

Au total, ce sont 835 000 \$ de prêts qui ont été consentis par l'organisme de développement économique sur une période de six mois.

« Nous avons d'abord injecté 5 x 100 000 \$ pour le secteur manufacturier et 5 x 50 000 \$ pour les commerces et entreprises de services. Étant donné la demande importante provenant des entreprises manufacturières, une deuxième tranche de 500 000 \$ a été à nouveau dégagée afin d'offrir une finalité à des demandes supplémentaires », a expliqué Nathalie Desjardins, commissaire industrielle, stratégie à l'investissement à Développement économique de L'Érable.

A lui seul, le secteur manufacturier a bénéficié de 785 000 \$ qui ont servi de levier à des investissements de plus de 6 M\$ permettant la concrétisation de huit dossiers.

Voici un rapide coup d'œil sur les réalisations et les retombées :

WES Industries (Princeville) – *Entreprise spécialisée dans le domaine de la fabrication de coffres et autres produits en plastique pour VTT à partir d'un procédé de rotomoulage.*

Projet : L'entreprise princevilloise, qui connaît une forte croissance, a réalisé un agrandissement de 25 600 pi² afin de regrouper les bureaux et de rassembler les sites de production. L'objectif du projet était d'améliorer la productivité.

Par ailleurs, l'acquisition d'équipement ainsi que l'implantation d'un système de code à barres ont amélioré l'administration de la livraison des produits finis et l'achat de matières premières. Ces nouvelles technologies permettront à l'usine d'avoir une meilleure gestion.

Atelier Bruno Fiset (Lyster) – *Entreprise qui œuvre dans la sous-traitance industrielle de pièces en acier inoxydable principalement en tubulaire et profilé. L'entreprise de Lyster fabrique également des pièces architecturales en acier inoxydable.*

Projet : Un agrandissement de 4000 pi² dont 60 % en atelier, 20 % en salle de lavage et 20 % pour les bureaux assurera une croissance importante de l'entreprise. L'acquisition de nouveaux équipements permettra le polissage de pièces non standards et le cintrage de tubes à grande

dimension. L'entreprise pourra se démarquer de la concurrence et obtenir un gain en productivité.

Boisdaction (Plessisville) – *Entreprise manufacturière œuvrant dans le domaine de l'ébénisterie architecturale.*

Projet : L'acquisition d'une nouvelle plaqueuse de chants à réglage automatique équipée d'un convoyeur de retour a permis de gagner plusieurs heures par jour en ajustements et en temps de production, d'améliorer la qualité des produits et de réduire le transport des composantes entre les différents postes de travail. L'utilisation de ces outils technologiques a un impact certain sur l'optimisation des activités de l'entreprise.

De plus, Boisdaction a implanté un logiciel pour maximiser l'utilisation de la matière première et libérer du temps de main-d'œuvre sur deux équipements.

Dans le but d'accentuer les suivis de production et les points de contrôle, l'entreprise a aussi intégré un système de traçabilité à l'expédition.

Ce projet est stratégique et déterminant dans la croissance de Boisdaction. L'entreprise pourra ainsi continuer de servir de nouveaux marchés et clients contribuant ainsi à sa pérennité dans le temps.

Laboratoire Manningham (Plessisville) – *Entreprise de fabrication de prothèses fixes et amovibles de tous les genres pour les dentistes.*

Projet : L'entreprise a fait l'acquisition d'un bâtiment (ancienne caserne incendie de la Ville de Plessisville) afin de relocaliser ses activités.

Cette relocalisation permettra d'augmenter de 960 à 2460 pi² la superficie du laboratoire et d'obtenir une superficie de travail de 2,5 fois plus grande.

L'acquisition d'une unité d'usinage 5 axes spécialisée dans la production de prothèses complexes amène l'entreprise à réaliser davantage de restaurations dentaires et d'éviter la sous-traitance.

La mise en place de postes de travail plus spacieux et mieux adaptés, d'un espace d'accueil, de l'agrandissement de l'espace consacré à la réception et à l'expédition, de l'aménagement d'une salle de conférence polyvalente concrétisera la possibilité d'offrir des formations aux dentistes sur les nouvelles avancées technologiques par le biais de fournisseurs dentaires. Ce nouveau service à valeur ajoutée permet au laboratoire d'avoir une visibilité accrue et de maintenir une offre de service de qualité.

Chevrons Vigneault (Saint-Ferdinand) – *Entreprise de fabrication de fermes de toit, murs, poutrelles de plancher ou poutres LVL.*

Projet : L'acquisition de plusieurs équipements dont une table d'assemblage, une scie, un chariot élévateur, une remorque à rouleaux, un mat pour camion-grue etc. permettront à l'équipe de travail d'être plus performante. L'entreprise deviendra ainsi plus concurrentielle et vise à améliorer ses délais de fabrication notamment pour le volet agricole, en forte demande, qui représente aussi le marché le plus important de l'entreprise.

Entreprise JSX (Princeville) – *Entreprise sous-traitante dans le domaine de l'usinage et la finition de pièces d'aluminium principalement pour les fonderies.*

Projet : L'entreprise a fait l'achat et la mise en place d'une cellule robotisée équipée d'outils et de gabarits pour alimenter le centre d'usinage de façon autonome.

Entreprise JSX devient l'une des premières entreprises de la région à implanter ce genre d'équipement qui vise principalement à contourner le manque de main-d'œuvre.

En parallèle, l'acquisition d'un quatrième centre d'usinage à 4 axes améliore grandement la capacité de production et valorise l'investissement de la cellule robotisée. La capacité de production sans l'ajout de main-d'œuvre supplémentaire est accrue puisque l'opérateur du centre d'usinage, maintenant robotisé, en sera responsable.

Solutions Maleo (Princeville) – *Entreprise spécialisée dans le développement de machines pour le nettoyage de surfaces ensablées.*

Projet : Maléo développe actuellement une machine unique en Amérique du Nord conçue pour entretenir les parcs municipaux, les terrains de volleyball et de baseball ainsi que les surfaces en criblure (terrains de pétanque, sentiers en poussière de pierre, etc.). Grâce à une entente avec une quarantaine de clients, l'entreprise travaille actuellement à améliorer et fiabiliser son produit en développement.

Le projet d'acquisition d'équipements pour la production et l'optimisation de même qu'un plan de commercialisation serviront à appuyer le développement du produit et sa mise en marché à l'exportation.

Groupe Castech/Plessistech (Plessisville) – *Entreprise membre d'un groupe de 5 compagnies qui conçoivent et fabriquent des pièces destinées aux secteurs minier, pâtes et papiers, aluminerie et manufacturier.*

Projet : L'acquisition d'une partie des actions de Modelage Daigle, une compagnie de fabrication de modèles de bois, assure au groupe une plus grande autonomie puisque la fabrication de modèles de bois représente une étape essentielle de la fonderie.

De plus, pour mieux répondre à la demande de la clientèle, l'entreprise a également fait l'acquisition d'une machine CNC 5 axes, assurant l'automatisation des méthodes de travail et lui permettant d'accentuer sa part de marché.

En fait, la vision stratégique du groupe Castech/Plessistech passe par le modèle de l'intégration verticale. Le groupe souhaite contrôler la qualité de ses produits à toutes les étapes de

production tant dans la conception, l'ingénierie, la fonderie, l'usinage, l'assemblage, la livraison, l'installation chez les clients et en service après-vente. L'implication dans Modelage Daigle représente une autre étape pour atteindre l'intégration verticale.

Du côté des commerces et services, deux entreprises ont profité de l'aide financière totalisant **50 000 \$** pour réaliser des investissements de **192 800 \$**.

Espace Travail (Princeville) – *Entreprise de production vidéo dédiée aux entreprises désireuses de promouvoir leurs offres d'emplois à l'aide de vidéotémoignages.*

Projet : Entreprise en démarrage qui participe à une révolution dans le monde du recrutement de la main-d'œuvre (la bonne personne au bon endroit). Par la technique du vidéotémoignage, elle met en vedette l'employé et l'entreprise dans laquelle il travaille. Espace Travail a fait l'acquisition d'équipements informatiques et de production vidéo, la création d'une plate-forme Web et publicisé ses services en développant des outils de commercialisation et de communication.

Espace collaboratif (Plessisville) – *Projet d'immeuble locatif développé en partenariat (Ville de Plessisville, MRC de L'Érable et un entrepreneur privé) pour offrir des bureaux sous forme d'espace collaboratif pour des entrepreneurs ou des travailleurs autonomes de L'Érable dans un esprit d'échange d'idées, de créativité, de partage de ressources.*

Le projet a pris naissance dans l'ancien édifice de la Banque nationale au centre-ville de Plessisville et il consistait à rénover l'endroit et le doter d'espaces (6 bureaux) et d'équipements à la fine pointe de la technologie, propices à la créativité et à la coopération.

Le projet répond à plusieurs objectifs, soit revitaliser le centre-ville de Plessisville, stimuler l'entrepreneuriat auprès des jeunes entrepreneurs, stimuler le secteur tertiaire moteur, répondre aux besoins des entreprises manufacturières. La raison d'être du projet est surtout de créer une communauté d'entrepreneurs qui partagent un espace de travail motivant et stimulant, de briser l'isolement et de réduire leurs coûts d'exploitation pour ainsi favoriser leur viabilité et leur développement.

-30-

Source :
Mme Mary Claude Savoie
Conseillère en communication
Développement économique de L'Érable
819 362-2333, poste 1229
mcsavoie@erable.ca

Information :
Mme Nathalie Desjardins
Commissaire industrielle, stratégie d'investissement
Développement économique de L'Érable
819 362-2333, poste 1224
ndesjardins@erable.ca