



Clinique
d'accompagnement
entrepreneurial
du Québec

La Clinique d'accompagnement entrepreneurial
6110, rue Christophe-Pélessier, Trois-Rivières, QC, G9A 5C9
www.caeqc.ca, 1 888-383-5015



LES CELLULES DE *Développement* D'ENTREPRISE

INSCRIVEZ-VOUS
MAINTENANT.

PLACES LIMITÉES.

L'ENTREPRISE

À la CAEQ, nous croyons profondément à la force entrepreneuriale et nous nous engageons à soutenir les entrepreneurs dans leurs objectifs de croissance par le biais d'un accompagnement personnalisé, basé sur une compréhension fondamentale de ce qu'ils sont et de ce qui les anime.

Notre mission: Rendre accessible au plus grand nombre d'entrepreneurs un accompagnement stratégique qui repose sur une démarche de réflexion et d'action structurée et professionnelle.

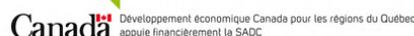
UN PROGRAMME D'ACCOMPAGNEMENT POUR LES ENTREPRENEURS DYNAMIQUES.

S'adressant spécifiquement aux entrepreneurs qui sont en activité depuis un minimum de six mois et un maximum de trois ans, ce programme leur permettra de découvrir leurs profils de personnalité MPO et d'en obtenir une interprétation afin d'adapter leurs approches à leur vraie nature. En complément, les entrepreneurs participeront, sur une période d'un an, à six ateliers interactifs en groupe de trois heures abordant les principaux piliers de l'entrepreneuriat, auront accès à un suivi personnalisé de six heures afin de réaliser un plan d'action, et plus encore.

ORGANISÉ PAR



NOS PARTENAIRES



ALEXANDRE VÉZINA,
ENTREPRENEUR-CONSEIL

MICHEL ROSS,
ENTREPRENEUR-CONSEIL



CLIENTÈLES CIBLES

- Entreprises en activité depuis 6 mois à 36 mois;
- Entreprises de moins de quatre (4) employés à temps plein;
- Entrepreneurs qui ont démontré la volonté de développer leur entreprise afin de stabiliser leur situation d'affaires et quitter le mode de survie entrepreneuriale.

OBJECTIFS

1. Les aider à bien développer la base de leur entreprise afin de mettre en place la structure nécessaire pour quitter le mode de survie entrepreneurial;
2. Accroître leurs connaissances et compétences afin qu'ils deviennent de meilleurs entrepreneurs
3. Favoriser l'apprentissage des bons réflexes d'affaires;
4. Briser leur isolement;
5. Développer leur réseau de contacts de confiance et d'influence.

THÈMES ET HORAIRE*

1. Management - l'entrepreneur au coeur de ses affaires

Mission, vision et valeurs

Les 3 chapeaux de l'entrepreneur

La connaissance de soi et la confiance en soi

La pensée stratégique : le réflexe ultime

2. Offre - Ajustement des bases

Validation de ce qu'ils ont entre les mains

Description et cohérence stratégique de l'offre

Comment faire percevoir la valeur offerte?

Mise en lumière de la solution proposée

3. Clientèle - Et si ça pouvait être plus simple ?

Raffiner les persona

Choisir les bons clients

Vente vs développement des affaires

Processus de vente

La prévisibilité des objections

4. Clientèle - Se permettre de rayonner

Les indispensables pour développer ses affaires

Savoir développer une relation d'affaires

Le pouvoir d'attraction de la lune

Développement de partenariats stratégiques

5. Infrastructure et Aspects financiers - L'évolution 0 à 100 km/h

Mot d'ordre : les processus sont partout

Maximiser vos revenus

Comment quitter le mode de survie financière

Les concessions à faire

Ce que vous devez constamment surveiller

6. Management - Nouveaux réflexes d'affaires

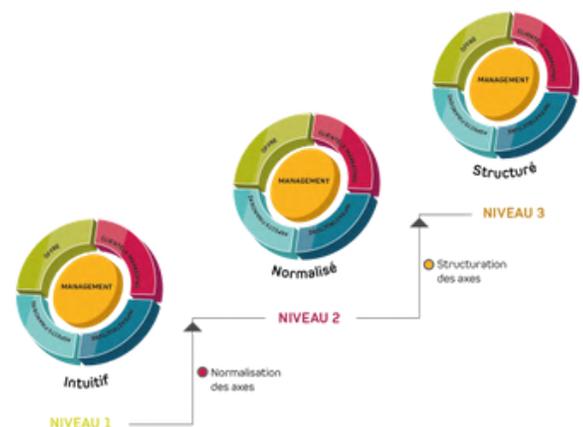
Évoluer vers une nouvelle version de l'entrepreneur que vous êtes

Développer votre laboratoire d'expérience

L'agilité structurée

MODÈLE UNIQUE

Les participants doivent compléter l'autodiagnostic Quintaxes développé par la CAEQ et qui englobe le Management, l'Offre, la Clientèle / Marketing, l'Infrastructure et les Aspects financiers. Cet outil permet de poser un diagnostic de la situation de leur entreprise afin de clarifier ensuite le plan de développement de chacune d'elle. Ces informations seront utiles dans l'accompagnement individuel des entrepreneurs afin de les aider à élaborer une stratégie adaptée en fonction de la situation souhaitée et la situation actuelle. Le modèle Quintaxes d'intervention stratégique de la CAEQ a été optimisé pour les petites entreprises en développement et est utilisé dans ce programme.





Clinique
d'accompagnement
entrepreneurial
du Québec

L'INVESTISSEMENT



350 \$ + TAXES*

VALEUR DE 2500 \$ + TAXES

Le forfait comprend:

- 18 heures d'activité en groupe;
- 6 heures d'accompagnement individuel;
- Cliniques-conseils express web hebdomadaire;
- Parcours entrepreneurial avec plateforme web;
- Profil de personnalité MPO et interprétation;
- Trilogie de livres Enfin les vraies affaires d'Alexandre Vézina.

**Si vous désirez ajouter un accompagnateur de votre équipe à la cellule. Il est possible au coût de 1000 \$ + TAXES.*

QUALIFICATIONS ET RÉFÉRENCES

L'équipe d'entrepreneur-conseil et d'accompagnateurs de la CAEQ, est reconnue dans son domaine en tant que leader pour ses services d'accompagnement des entrepreneurs, car :

- Toute l'équipe est composée d'entrepreneurs et d'accompagnateurs actifs dans le monde des affaires depuis plusieurs années;
- Constamment à l'affût des nouvelles tendances en entrepreneuriat et dans le domaine des affaires;
- Les membres de l'équipe ont aidé des milliers d'entrepreneurs à démarrer, développer, propulser et restructurer leur entreprise.

Nous travaillons depuis quelques années avec des organisations de développement économique et des entrepreneurs de partout au Québec et de l'ouest du Canada.



POUR EN SAVOIR, CONTACTEZ-NOUS

La Clinique d'accompagnement entrepreneurial

6110, rue Christophe-Pélissier, Trois-Rivières, QC, G9A 5C9

www.caeqc.ca, 1 888-383-5015

LEXIQUE CAEQ

CELLULE DE DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

ANALYSE MPO

Nous utilisons le profil de personnalité MPO (Management Performance Organisationnelle) développé par Ngenio/Créacor. Cet outil nous permet notamment de mieux comprendre les dynamiques de la personnalité de l'entrepreneur que nous accompagnons et nous dresse également comment est-ce que l'entrepreneur se sent actuellement. Nous pouvons donc ajuster notre accompagnement pour mieux recentrer l'entrepreneur et l'entreprise. Les membres de notre équipe sont tous des analystes MPO certifiés.

WEBINAIRE

Les webinaires du programme Mutation entrepreneuriale sont tous d'une durée d'une heure et sont diffusés directement sur notre plateforme web avec code unique pour chaque entreprise participante. Tous les webinaires sont enregistrés pour assurer le visionnement de ceux-ci par les participants.

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL STRUCTURÉ

Un accompagnateur est attribué à l'entrepreneur en fonction de la compatibilité des profils de personnalité et de l'expertise/expérience.

CLINIQUE-CONSEIL

Plusieurs plages de disponibilité hebdomadaire sont disponibles aux entrepreneurs participants au programme afin d'échanger sur une situation précise entre les entretiens d'accompagnement individuel. Ce service est offert par tranche de 15 minutes par un entrepreneur-conseil d'expérience. Ce service est illimité pendant le programme.

ENTREPRENEUR-CONSEIL

Ce titre est réservé aux accompagnateurs ayant suivi un programme d'accréditation rigoureux, ayant également été propriétaire de plusieurs entreprises dans différents secteurs d'activité et étant encore actif dans les affaires.